



Sunrise
il modello di business
Smart City and Cashless City



LE OPPORTUNITA'

PARTNER

- Dare nuova vita ai servizi esistenti integrati in SUNRISE e fruibili in mobilità
- Aggregare nuovi partner e servizi nella piattaforma
- Creare nuovi servizi innovativi da integrare in SUNRISE
- Costruire partnership mirate ad arricchire i propri servizi
- Ampliare la propria clientela e rinnovare i prodotti già esistenti

CLIENTE/ENTI

- Usufruire di servizi integrati per poter creare la propria customer experience
- Attuare azioni di marketing innovativo verso gli utenti
- Creare percorsi guidati per i propri utenti o usufruire di percorsi esistenti sul territorio (città, musei, ospedali)

UTENTI

- Ampliare la modalità di fruizione dei servizi usualmente utilizzati (pagamenti, parcheggi, viaggi, prenotazioni mediche, visite turistiche, loyalty program) con diverse tecnologie di prossimità
- Poter usufruire di percorsi guidati ed assistiti nella fruizione dei servizi sanitari, turistici ecc. (*digital customer journey*)

Cashless Loyalty Program

Modello di business

